

ЛЕКЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

Система национальных счетов

Пономаренко А.Н.

Журнал продолжает публикацию цикла лекций по национальным счетам - сложной макроэкономической модели, составляющей основу экономической статистики большинства стран с рыночной экономикой. Система национальных счетов внедряется и в России. В лекциях затрагиваются методологические проблемы построения национальных счетов, а также некоторые практические вопросы.

Лекция 7. Счета доходов

Распределительные и перераспределительные операции. Виды доходов. Блок счетов доходов.

Счет образования первичных доходов. Оплата труда наемных работников. Налоги на производство. Валовая прибыль экономики (оперативная разница). Смешанный доход. Потребление основного капитала. Счет распределения первичных доходов. Доходы от собственности. Национальный доход. Счет распределения вторичного дохода. Текущие трансферты. Располагаемый доход. Счет скорректированного располагаемого дохода.

В обыденном сознании термин "счетоводство", как правило, увязывается с понятиями доходов и расходов. С производством ассоциируются несколько другие, более материальные понятия, такие, как станок, склад, счетчик электроэнергии. Приходится делать над собой определенное интеллектуальное усилие, чтобы увязать совершенно абстрактное понятие добавленной стоимости с только что произведенным вполне конкретным трактором или булкой хлеба. Доходы, вместе с тем, легко и непринужденно занимают причитающиеся им места в толстых бухгалтерских книгах.

Это в полной мере справедливо и для национального счетоводства - исторически национальный доход стали считать в СНС раньше, чем национальный продукт. Но только в последней версии СНС 1993 г. счета доходов приобрели вид, позволяющий с их помощью очень наглядно моделировать распределительные и перераспределительные потоки, то есть показать кто, кому, по какому поводу и сколько платит. Именно в этом блоке счетов четче всего отражается секторальная структура экономики, разнообразие взаимосвязей между секторами. И принцип двойной записи, положенный в основу национальных счетов, как нельзя лучше подходит для отражения этих взаимосвязей.

Пономаренко А.Н. - кандидат экономических наук, доцент; зам. начальника Управления национальных счетов Госкомстата РФ.

Прежде, чем перейти к методологии расчета показателей этих счетов, восстановим в памяти важнейшие определения, так или иначе связанные с доходами.

Прежде всего вспомним, что образование и распределение доходов занимает в экономическом цикле положение между производством продуктов и услуг и их использованием. То есть, сначала продукты и услуги производятся, потом институциональные единицы в той или иной форме получают доходы, связанные с их производственной деятельностью, затем они участвуют в перераспределении, и только потом тратят доходы, которыми располагают, на конечное потребление и накопление. Таким образом обеспечивается работа механизма разделения труда и обмена его продуктами, когда экономические единицы имеют возможность производить одни продукты и услуги, а потреблять другие.

Чтобы правильно понимать сущность показателей, отражающих образование и распределение доходов, нужно хорошо помнить некоторые принципиальные моменты.

Во-первых, речь идет о распределении уже созданной во время производства добавленной стоимости, которая сейчас выступает в виде доходов. Это означает, что сумма созданной добавленной стоимости и в виде доходов остается принципиально прежней вне зависимости от того, как бы ее не распределяли и не перераспределяли. То есть, если бы внутренняя экономика была бы замкнутой системой, то сумма добавленной стоимости должна была бы быть равной сумме доходов, полученных в результате распределения и перераспределения.

Во-вторых, доходы не могли бы существовать, если бы не было расходов. То есть, если какая-то единица получает доход, это означает, что другая единица эту же сумму выплачивает. Поэтому, если посчитать для каждой отдельной единицы или отдельного сектора сальдо доходов, то это сальдо может быть и положительным и отрицательным. Но суммарное сальдо будет равно нулю. Правда, опять с той же оговоркой - если бы экономика была закрытой системой.

Теперь рассмотрим некоторые важнейшие понятия. Доходы, которые получают институциональными единицами непосредственно в результате производственной деятельности, называются *первичными доходами*. Их получают все участники производства, но в разной форме. Дело в том, что участвовать в производстве можно по-разному. Как известно, основными факторами производства считаются труд и капитал, а также организационная активность. Домашние хозяйства, которые, как правило, участвуют в производстве, продавая свой труд, получают первичные доходы в виде заработной платы. В СНС этот показатель называется "компенсации наемным работникам". Корпорации (финансовые и нефинансовые) получают прибыль или имеют убытки. В СНС это называется "оперативная разница" или "валовая прибыль экономики". Когда домашние хозяйства выступают не как наемные работники, а как самостоятельные, некорпорированные, то есть ни с кем не объединившиеся производители, их первичные доходы называются "смешанными", потому что, действительно, это и заработная плата, и прибыль одновременно. А государство, которое обеспечивает условия для производства, получает налоги. Правда, к группе первичных доходов относятся только налоги на производство. Институциональные единицы всех секторов, включая и сектор некоммерческих предприятий, могут получать "доходы от собственности", которые также относятся к первичным доходам, поскольку это по сути доходы от участия в производстве принадлежащего единице капитала.

Все сектора внутренней экономики так или иначе принимают участие в образовании и распределении первичных доходов. Но сектор “остальной мир” также принимает в этом определенное участие. Например, российские резиденты могут на протяжении короткого времени принимать участие в производстве за рубежом, или получать доходы от собственности, инвестированной в “остальной мир”, с другой стороны, нерезиденты также могут участвовать в производстве на территории России, а иностранные инвесторы получать причитающиеся им доходы от собственности. Таким образом, экономика на практике является открытой системой. Поэтому сумма произведенной добавленной стоимости не совпадает с суммой первичных доходов, полученных резидентными единицами.

Сумма произведенной добавленной стоимости, как мы помним, называется валовой внутренней продуктом, или ВВП. Сумма первичных доходов резидентных институциональных единиц называется *валовой национальный доход (ВНД)*. Качественная разница между этими показателями заключается в сумме доходов, полученных резидентами от сектора “остальной мир” за вычетом первичных доходов, выплаченных секторами внутренней экономики нерезидентам. Качественная разница заключается в том, что первый показатель характеризует производство, а второй - распределение первичных доходов.

Термин “национальный доход” давно используется в экономической науке. Например, это был основной макроэкономический показатель в советской статистике. Использовался он и в прежних системах национального счетоводства. Но всякий раз под одним термином понималось различное экономическое содержание. То понятие национального дохода, точнее валового национального дохода или чистого национального дохода, о котором мы только что говорили, появилось вместе с СНС-93. В предыдущих версиях СНС, в частности, в СНС 1953 г. то же понятие обозначалось термином валовой национальный продукт (ВНП) и этот термин широко использовался. Кое-где используется он и сейчас. Но в СНС-93 понятия ВНП нет. Новый термин более строг: он подчеркивает, что речь идет о доходе, а не о продукте.

Доходы, которые получаются в результате перераспределения, называются “*вторичные доходы*”. Это - трансферты, то есть односторонние потоки денежных средств, обусловленные не обменом экономическими активами в ходе операций, направленных на получение экономической выгоды, а государственными законами, правилами, определенными социальными обстоятельствами или доброй волей некоммерческих единиц. К вторичным доходам относятся налоги, социальные пособия, пенсии, взносы, гуманитарная помощь. С одной только оговоркой. Речь идет о трансфертах в денежной форме. Натуральные трансферты пока остаются в стороне.

Это может показаться парадоксальным, но элемент трансферта присутствует и в азартных играх, и в лотереях. Вообще, цена каждого лотерейного билета или жетона для игрового автомата содержит две составляющих - во-первых, играющий оплачивает услуги фирмы, которая организовала игру; во-вторых, он вносит определенную сумму, которую согласен безвозмездно передать организатору игры, если фишки лягут определенным образом. Фишки, как правило, именно так и ложатся, поэтому некий организатор все богатеет и богатеет за счет трансфертов от всего остального не в меру наивного населения.

В результате распределения первичных и вторичных доходов каждая институциональная единица оказывается владельцем определенной суммы денег, ко-

торую она (институциональная единица) может потратить на потребление и накопление. Эта сумма денег называется “*располагаемым доходом*”. Но опять надо оговориться - речь идет только о доходах, полученных в данном периоде. Если на покупку, например, автомобиля домашнее хозяйство намерено потратить в текущем году сбережения, которые оно делало последние пять лет, то, конечно, речь не будет идти о располагаемом доходе только данного года. Зато, напротив, часть располагаемого дохода может пополнить сбережения институциональной единицы, то есть не весь он обязательно должен быть истрачен в текущем году.

Теперь вспомним о натуральных трансфертах. Натуральные трансферты, или, как они более правильно называются, социальные трансферты в натуральной форме - это когда гуманитарная помощь выдается не деньгами, а одеялами и консервами с армейских складов. Пенсионеры могут получать бесплатные лекарства, а дети - учебники. В ряде случаев социальные трансферты в натуральной форме могут быть эффективнее трансфертов деньгами. Когда некая некоммерческая организация хочет, чтобы дети из неимущих семей получили за ее счет книжки и игрушки, эта организация покупает книжки и игрушки и раздает их детям, потому что отдает себе отчет в том, что, раздав деньги родителям, половина из которых - алкоголики, она своей цели наверняка не добьется. Передают натуральные трансферты некоммерческие организации, государственные учреждения или “остальной мир”, получают, как правило, домашние хозяйства. Но могут быть и другие получатели. Например, научно-исследовательский институт может получить в подарок компьютер.

Так или иначе, приплюсовав к располагаемому доходу институциональной единицы полученные ею натуральные трансферты, мы получим показатель “скорректированный располагаемый доход”. Скорректированный на величину натуральных трансфертов.

Интересно отметить, что в предыдущей версии СНС понятия “скорректированный располагаемый доход” не было. Оно появилось, когда авторы проекта новой СНС знакомились с опытом организации экономики в бывшем Советском Союзе. Именно для социалистической экономики характерно, что предприятия содержат за свой счет жилые дома и почти бесплатно предоставляют квартиры своим работникам, профсоюзы оплачивают путевки в дома отдыха и т.д. Чтобы учесть возможность отражения этого фактора при расчетах располагаемого дохода, и была предусмотрена соответствующая поправка, вовсе не характерная для несоциалистических экономик. Так появился “скорректированный располагаемый доход” - своего рода “родимое пятно социализма” на СНС.

Вернемся теперь к нашим счетам. Первичное распределение доходов в СНС отражается, как это нетрудно догадаться, в *счете первичного распределения доходов*. Он состоит из двух субсчетов - *счета образования доходов* и *счета распределения первичных доходов*, которые на самом деле показывают одну и ту же операцию (распределение первичных доходов), но как бы с двух точек зрения: с точки зрения тех, кто эти доходы выплачивает и с точки зрения тех, кто доходы получает.

Выглядят счета следующим образом.

Счет образования доходов

Использование	Ресурсы
Компенсации наемным работникам	Валовая добавленная стоимость (валовой внутренний продукт)
в том числе:	
заработная плата	
отчисления на социальное страхование	
Налоги на продукты и импорт	
в том числе:	
налоги на продукты	
другие налоги на производство	
Субсидии	
Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход	
Потребление основного капитала	
Чистая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход	

Счет распределения первичных доходов

Использование	Ресурсы
	Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход
	Потребление основного капитала
	Чистая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход
	Компенсации наемным работникам
	в том числе:
	заработная плата
	отчисления на социальное страхование
	Налоги на продукты и импорт
	в том числе:
	налоги на продукты
	другие налоги на производство
	Субсидии
Доходы от собственности, переданные	Доходы от собственности, получен- ные
Сальдо первичных доходов (валовой на- циональный доход)	

Общая схема счетов довольно проста. Есть валовая добавленная стоимость (валовой внутренний продукт) как результат производственной деятельности. Это балансовый показатель счета производства. Соответственно, он переходит в ресурсную часть счета образования доходов. Затем эту добавленную стоимость, уже в виде разнообразных первичных доходов, распределяют между секторами. В расходной части счета образования доходов показывается, какой сектор выплачивает заработную плату или налоги, а в ресурсной части счета распределения - какой сектор эти доходы получает. Общая величина добавленной стоимости при этом не изменяется, во всяком случае для внутренней экономики, если не учитывать заработную плату, полученную от нерезидентов и переданную им. Таким образом, в ресурсной части консолидированного, то есть составленного для экономики в целом, счета распределения доходов находится численно почти та же величина, что и в ресурсной части счета образования доходов - валовой внутренний продукт. Теперь остается добавить сальдо доходов от собственности, то есть разницу между соответствующими показателями в ресурсной и расходной частях счета распределения доходов, и мы получим валовой национальный доход.

Для внутренней экономики сальдо доходов от собственности также равно нулю, поскольку для какого-то сектора эти доходы будут выплаченными, а для другого - полученными. Тем не менее национальный доход все же может значительно отличаться от ВВП, поскольку в величину доходов от собственности, выплаченных секторами внутренней экономики остальному миру, следует включить проценты по текущему обслуживанию внешнего долга, а Россия сегодня - третья в мире, после Мексики и Бразилии, должника. Поэтому наши доходы, понятно, заметнее меньше того, что мы производим. Есть повод задуматься, стоит ли жить в долг.

Рассмотрим теперь немного подробнее каждый из показателей. Многих из них мы уже так или иначе касались, тем не менее кое-что нелишне напомнить.

Итак, валовая добавленная стоимость (на уровне институциональных секторов) или валовой внутренний продукт (на консолидированном уровне) - балансирующий показатель счета производства. Он представляет собой исходную величину для расчета показателей первичных доходов резидентных единиц и секторов.

Компенсации наемным работникам состоят из заработной платы и отчислений на социальное страхование. В основном компенсации выплачиваются всеми секторами, кроме домашних хозяйств (поскольку наемные работники есть везде), а получают домашними хозяйствами. Но домашние хозяйства также могут выплачивать компенсации другим домашним хозяйствам, например, состоятельные семьи могут платить шоферам, охранникам, нянечкам, горничным, домашним педагогам, садовникам и т.п., если перечисленные категории наемных работников имеют с ними прямые отношения найма. То есть, если «новый русский» нанял горничную и платит ей непосредственно, это будет заработная плата, выплачиваемая домашними хозяйствами домашним хозяйствам. Если же горничная работает в фирме, предоставляющей соответствующие домашние услуги, а «новый русский» платит фирме, то это будет плата услуг, а заработная плата девушки пройдет через счета сектора производственных предприятий и домашних хозяйств.

В заработную плату включаются все виды оплаты наемного труда, в какой бы форме они не производились - повременной, сдельной, натуральной, в виде

надбавок, регулярных и единовременных премий, комиссионных, даже чаевых. Единственное условие - размер выплат должен непосредственно быть связан с количеством и качеством труда. Если выплаты не зависят прямо от количества труда, например, если работники получают подарки к празднику, это - не заработная плата, а трансферт. Зарботная плата не включает в себя также суммы, выплачиваемые нанимателями наемным работникам в виде компенсации за понесенные ими расходы, например на спецодежду и транспорт, которые рассматриваются как промежуточное потребление.

Оплата труда наемных работников учитывается на основе начисленных сумм, то есть она измеряется стоимостью вознаграждения в деньгах и в натуре, которую работник имеет право получить от нанимателя за выполненную работу, вне зависимости от того, выплачивается ли она авансом, единовременно или за выполненную работу. Если выплата заработной платы задерживается, то, тем не менее, в счетах доходов следует показать именно начисленную заработную плату, а в финансовом счете, о котором мы будем говорить позже - рост задолженности соответствующего сектора перед домашними хозяйствами.

Что касается оплаты труда в натуральной форме, то почти любой тип потребительского товара или услуги может быть предоставлен как такое вознаграждение. Это может быть предоставленная бесплатно или по сниженным ценам продукция предприятия, где работает наемный работник, служебное жилье, униформа, которую наемные работники могут добровольно носить вне рабочего места, страхование, транспорт с работы и на работу, парковка машин и т.д. Общее правило гласит, что в этом случае предоставляемые продукты и услуги должны быть оценены по средней рыночной цене.

В величину показателя компенсаций наемным работникам, расположенного в части использования счета образования доходов, включаются выплата иностранным работникам, которые трудились на российских предприятиях, не являясь при этом резидентами российской экономики. То есть это будет выглядеть так, что какой-то сектор внутренней российской экономики, например сектор производственных предприятий, выплачивает заработную плату сектору "остальной мир". С другой стороны, заработная плата, полученная сектором "домашние хозяйства" внутренней российской экономики и показанная в ресурсной части счета распределения вторичных доходов, будет больше заработной платы, выплаченной российскими предприятиями и организациями российским наемным работникам на величину, которую российские наемные работники сумели заработать за границей, то есть получить от сектора "остальной мир".

Отчисления нанимателей на социальное страхование, то есть выплаты, дающие право работникам на получение социальных пособий в случае болезни, безработицы, несчастного случая и т.д., согласно правилам СНС, включаются в компенсации наемным работникам вне зависимости от того, выплачивались ли соответствующие суммы работникам или они перечислялись непосредственно органам, осуществляющим социальное страхование. Отчисления на социальное страхование могут быть либо фактическими, либо условно исчисленными. Фактические отчисления на социальное страхование производятся нанимателями в фонды социального страхования, такие как пенсионный фонд. Условные отчисления, на самом деле, никогда никуда не производятся. Но в этом случае определенные обязательства по отношению к работникам в случае наступления того или иного события принимает на себя предприниматель. Например, хозяин может пообещать

щать охраннику выплатить определенную компенсацию, если тот будет ранен. Условные начисления в этом случае должны быть произведены в размере взносов, которые должен бы был сделать хозяин в соответствующую страховую фирму.

Налоги на производство и импорт. Несколько слов о налогах вообще. Налоги – это обязательные некомпенсируемые выплаты институциональных единиц государству. Поэтому в институциональном разрезе они отражаются в счетах именно как стоимостные потоки из всех секторов внутренней экономики сектору государственного управления. Но важно отметить разницу между различными видами налогов.

Есть налоги на производство и импорт, налоги на доходы и налоги на капитал. К первичным доходам относятся только доходы на производство и импорт. Налоги на производство и импорт включают налоги на продукты и импорт и другие налоги на производство. Налоги на продукты и импорт включают налоги, размер которых так или иначе зависит от стоимости произведенных товаров и услуг. Чем больше производство, тем выше налоги. К этой группе относятся налог на добавленную стоимость, налог с оборота, акцизы, импортные пошлины. Размер других налогов на производство не зависит от стоимости произведенных продуктов и услуг, но зависит от типа экономической деятельности, например лицензия на занятие тем или иным бизнесом. Или плата за право пользования определенными видами природных ресурсов. В данном случае никого не волнует, воспользовался ли предприниматель купленным правом и произвел ли какие-нибудь продукты и услуги. Важно, что он имеет на это право. Понятно, что любой предприниматель, любая институциональная единица так или иначе включает величину налогов на производство и импорт в конечную цену реализации. Именно поэтому в СНС эти налоги и рассматриваются в конечном плане как налоги из добавленной стоимости.

Субсидии также могут быть субсидиями на продукты или субсидиями на производство. В первом случае субсидируется производство определенных видов продуктов и услуг, причем размер получаемой субсидии тем выше, чем больше производство. Пример такой субсидии – субсидия на городской транспорт, когда власти субсидируют транспортные предприятия, выплачивая часть стоимости каждого проездного билета. Субсидии на производство представляют собой субсидирование определенного вида деятельности вне зависимости от получаемых результатов. Например, может субсидироваться труд инвалидов или сельскохозяйственное производство в определенных регионах путем предоставления этим видам деятельности льгот.

Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход. Это балансовая величина. Она получается в счетах путем вычитания из добавленной стоимости величины компенсаций наемным работникам и налогов (за вычетом субсидий) на производство и импорт. В состав этого балансового показателя численно входит “смешанный доход”. Если это возможно, “смешанный доход” выделяют и показывают отдельно. Если этого сделать нельзя, исходя прежде всего из имеющейся информационной базы, то следует просто иметь в виду, что в данном случае речь идет не только о корпорациях, но и о некорпорированных предприятиях.

Доходы от собственности (полученные и выплаченные) включают в себя банковские проценты по кредитам и депозитам, распределенный доход корпора-

ций (дивиденды от акций и изъятия из дохода некорпорированных предприятий), реинвестированные доходы от прямого банковского инвестирования, ренту. Существует много различных типов финансовых инструментов и постоянно возникают новые. Каждому типу соответствуют свои определенные методы получения доходов от собственности, которые, впрочем, не изменяют сути показателя. А суть сводится к тому, что доход от собственности - это доход, получаемый владельцем финансового актива или произведенного актива (земли и недр), а также интеллектуальной собственности, защищенной авторскими правами, лицензиями и т.д., за предоставление этих активов в распоряжение другой институциональной единицы.

Наконец, **валовой национальный доход** представляет собой балансовую статью счета распределения вторичных доходов. Во многих странах метод счета валового внутреннего продукта как суммы первичных доходов является самым важным и наиболее надежным. Это связано прежде всего с особенностями информационной базы, а точнее с тем, что в цивилизованных странах принято платить налоги и, соответственно, заполнять налоговые декларации. У нас этот метод, по той же самой причине, играет пока вспомогательную роль. Заработная плата и прибыль - это та информация, которую в России принято скрывать от всех, в том числе и от статистиков. Данные по стоимостной структуре ВВП, хотя и очень важны с точки зрения макроэкономического анализа, но чисто технологически в СНС они получаются, исходя из данных о производстве добавленной стоимости. То есть из добавленной стоимости вычитаются имеющиеся данные по заработной плате, о налогах, а все что осталось - это валовая прибыль экономики. Таким образом, даже если первичные статистические данные о заработной плате, получаемые от предприятий, не вызывают доверия, ошибка скажется на структуре ВВП, а не на его общей величине, рассчитанной по данным о производстве. Данные о прибыли предприятий, получаемые из прямых бухгалтерских отчетов, также используются при построении СНС России пока только для контрольных целей. Статистические данные о заработной плате российских граждан за границей, о выплаченных и полученных доходах от собственности при операциях с остальным миром имеются в платежном балансе страны.

Счет распределения вторичного дохода

Использование	Ресурсы
	Сальдо первичных доходов
Текущие налоги на доходы и богатство	Текущие налоги на доходы и богатство
Отчисления на социальное страхование	Отчисления на социальное страхование
Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре	Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре
Другие текущие трансферты	Другие текущие трансферты
Располагаемый доход	

Показатель **сальдо первичных доходов** переносится из счета распределения первичных доходов. Все остальные показатели, кроме показателя располагаемого дохода, одинаковы как для ресурсной, так и для расходной части счета. Это означает, что институциональные сектора могут как получать, так и передавать перечисленные виды трансфертов.

Текущие налоги на доходы и богатство состоят из налогов на доходы, прибыли и увеличения стоимости капитала в результате изменения цен. Ими облагаются доходы отдельных лиц, домашних хозяйств, некоммерческих организаций или корпораций. Они включают налоги, которыми облагаются владельцы собственности, земли или недвижимости, когда это владение используется как основа для оценки доходов их владельцев. В эту же группу налогов входят так называемые прочие текущие налоги, которые могут включать подушные налоги, плату за непроизводственные лицензии (такие как лицензия на огнестрельное оружие или охоту), гербовые сборы. Получает налоги, понятно, государственный сектор.

Отчисления на социальное страхование. В предыдущем счете мы показали, что предприятия вроде как передали эти доходы домашним хозяйствам в составе компенсаций наемным работникам. Теперь домашние хозяйства вроде как передают их в соответствующие органы социального страхования. На самом деле, по крайней мере в России, домашние хозяйства не видят этих денег - они прямо направляются предприятиями в фонды. В СНС операцию принято показывать именно так, потому что, действительно, работники зарабатывают право на социальное страхование, то есть это как бы часть их заработка, то есть первичные доходы, а само социальное страхование - это уже перераспределение. Поэтому в отражении операции задействовано два счета - первичных и вторичных доходов. Также, как и в счете распределения первичных доходов, в состав показателя входят как фактические, так и условные отчисления на социальное страхование.

Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре, представляют собой разнообразные социальные трансферты в денежной форме, выплачиваемые некоммерческими организациями и государственными единицами, включая контролируемые государством фонды социального страхования, домашним хозяйствам. К ним относятся пособия по болезни и инвалидности, пособия по материнству, детские и семейные пособия, пособия по безработице, пенсии по старости и потере кормильца и другие.

Другие текущие трансферты включают все трансферты, которые не попали ни в одну другую категорию. Это страховые премии, кроме выплат по социальному страхованию и выплат, связанных со страхованием жизни, гуманитарная помощь из-за границы, если она осуществляется не в натуральной форме, взносы России в международные организации, добровольные взносы и платежи домашних хозяйств некоммерческим организациям, выигрыши по лотереям и азартным играм, трансферты между домашними хозяйствами, когда одни семьи на безвозмездной основе помогают другим, а также пени и штрафы.

Располагаемый доход получается как балансовая величина. Для каждого сектора он может быть больше или меньше сальдо первичных доходов в зависимости от того, является ли сектор донором или реципиентом.

Счет перераспределения доходов в натуральной форме довольно прост и очень похож на счет вторичного распределения доходов.

Использование	Ресурсы
	Располагаемый доход
Социальные трансферты в натуральной форме	Социальные трансферты в натуральной форме
Скорректированный располагаемый доход	

Располагаемый доход переносится из счета распределения вторичных доходов.

Социальные трансферты в натуральной форме могут быть в ресурсной или в расходной части счета в зависимости от того, получает их сектор или передает. Гуманитарная помощь в натуральной форме может быть получена от остального мира или передана остальному миру. Поэтому **скорректированный располагаемый доход** (балансовый показатель) для экономики в целом может быть несколько больше или меньше “просто” располагаемого дохода. Впрочем, для такой страны, как Россия, эта разница крайне незначительна.

Теперь настало время взглянуть, какая картинка с отражением доходов в СНС получается на практике. Картинка весьма интересная, особенно если удастся “нарисовать” ее в разрезе институциональных секторов. Дело в том, что счета доходов вообще лучше всего отражают взаимоотношения между секторами.

Итак, обратимся к национальным счетам России за 1995 г. Именно в своих расчетах за 1995 г. Госкомстат России сделал первую систематическую попытку отобразить межсекторальные потоки доходов и построил для этого таблицу, которую назвал “интегрированная таблица национальных счетов”. Интегрированной она называется потому, что в ней содержатся показатели всех счетов в разрезе всех секторов. Правда, с важной оговоркой: всех счетов и всех секторов, которые строятся Госкомстатом. В этой таблице пока есть только счета сектора домашних хозяйств, государственных учреждений, предприятий и НКО (то есть сектора нефинансовых предприятий, финансовых предприятий, НКО вместе взятые) и сектора “остальной мир”. Хотелось бы побольше, но пока приходится довольствоваться и этим.

Фрагмент таблицы, относящийся к счетам доходов, выглядит следующим образом:

Использование						Операции	Ресурсы					
Всего	ОМ	ВЭ	П и НКО	ДХ	ГУ		ГУ	ДХ	П и НКО	ВЭ	ОМ	Всего
						ВДС	175	173	1282	1630		1630
708	1	707	595		112	Оплата труда		706		706	2	708
186		186	162	11	13	Чистые налоги	186			186		186
573		573	525		48	Валовая прибыль	48		525	573		573
163		163		163		Смешанный доход		163		163		163
117	18	99	65	1	33	Доходы от собственности	24	61		85	32	117
1614		1614	460	929	225	Валовой нац. доход	225	929	460	1614		1614
156		156	118	38		Налоги на доходы	156			156		156
133		133		133		Отчисления на соц. страхование	129		4	133		133
149		149	6		143	Пособия		149		149		149

Продолжение таблицы

Использование						Операции	Ресурсы					
Всего	ОМ	ВЭ	П и НКО	ДХ	ГУ		ГУ	ДХ	П и НКО	ВЭ	ОМ	Всего
23	3	20	9	5	6	Другие трансферты	15	6		21	2	23
1615		1615	332	907	376	Располагаемый доход	376	907	332	1615		1615
181		181	33		148	Трансферты в натуре		181		181		181
1615		1615	299	1089	228	Скоррек. располагаемый доход						

Условные обозначения: ОМ - остальной мир, ВЭ - внутренняя экономика, ПНКО - предприятия и некоммерческие организации, ДХ - домашние хозяйства, ГУ - государственные учреждения.

Итак, что мы видим в таблице? Неискушенный человек пожмет плечами и ответит: “цифры”. У искусственного заблестят глаза и он скажет: “финансовые потоки”. Возьмем, например, оплату труда. Из таблицы ясно видно, что сектор предприятий и НКО выплатил ее на сумму 595 трлн. рублей, а сектор государственных учреждений - 112 трлн. рублей. А кто получил? Получил, понятно, сектор домашних хозяйств. 706 трлн. рублей. Но $595+112$ не равно 706. Почему? Потому что поиме этих секторов, в операциях с оплатой труда участвовал сектор “остальной мир”, причем иностранцы заработали в России 2 трлн. рублей, а россияне за рубежом - 1 трлн. рублей. Баланс: $708 = 708$.

Другой пример - налоги. Налоги на доходы. Их платят предприятия (118) и домашние хозяйства (38), а получает государство (156) $118 + 38 = 156$.

Когда речь идет о доходах от собственности, то каждый платит каждому. Правда, одни платят больше, а получают меньше, а другие - наоборот.

И так далее. Очень интересная таблица. В ней пока есть недочеты, причем весьма существенные, однако она, без сомнения, заслуживает того, чтобы с ней внимательно и не торопясь поработать. Особенно это полезно для студентов!

ЛЕКЦИЯ 8. Счет использования располагаемого дохода

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств, государства и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Понятие фактического конечного потребления. Источники информации о расходах на конечное потребление.

Показатели конечного потребления в СНС России.

Любая экономическая деятельность так или иначе направлена на то, чтобы обеспечить конечное потребление. Под конечным потреблением в данном случае понимается потребление домашних хозяйств, которые, по определению, именно

потреблением и занимаются. Только не надо путать потребление домашних хозяйств (продукты питания, одежда, услуги по проживанию в жилище) с потреблением некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, например, потреблением минеральных удобрений на приусадебном участке. Технически бывает очень трудно отделить собственно домашние хозяйства от некорпорированных предприятий, которые им принадлежат, поэтому некорпорированные предприятия вместе с домашними хозяйствами условно принято показывать в СНС в составе одного институционального сектора. Но теоретически - это разные институциональные единицы. Для некорпорированных предприятий (равно как и для всех остальных институциональных единиц, кроме домашних хозяйств) потребление может быть только промежуточным, то есть потребление продуктов и услуг в ходе производства продуктов и услуг. А домашние хозяйства ничего не воспроизводят, кроме самих себя. Поэтому их потребление является конечным.

Итак, конечное потребление из всех институциональных секторов осуществляет только сектор домашних хозяйств. Но не факт, что только сектор домашних хозяйств платит за конечное потребление. Потреблять и платить за потребление - совершенно разные вещи. Осуществлять расходы на конечное потребление может, конечно, и домашнее хозяйство, если оно приобретает продукты или услуги за счет собственного бюджета. Но, помимо этого, расходы на конечное потребление могут нести и государство, и некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства. Оплаченные государством или НКО продукты и услуги затем будут потреблены домашними хозяйствами, которые получают их в виде натурального трансферта. Например, таким образом функционируют отрасли, производящие нерыночные услуги: образование, здравоохранение, социальное обеспечение. Их затраты оплачивает государство, а непосредственно услуги потребляются домашними хозяйствами.

СНС, строго говоря, интересуют именно расходы. Вспомним, что моментом совершения экономической операции в СНС считается момент передачи права собственности на тот или иной актив. А момент передачи права собственности связан именно с фактом покупки, а не с фактом непосредственного потребления. Для отслеживания товарно-денежного потока важно, что товар был куплен на рынке для целей конечного потребления, важно, кем он был куплен, а был ли он действительно потреблен или благополучно сгнил в холодильнике - другой вопрос. Поэтому счет использования располагаемого дохода включает в себя показатели расходов на конечное потребление, а не само конечное потребление.

Счет выглядит следующим образом:

Использование	Ресурсы
	Валовой располагаемый доход
Расходы на конечное потребление домашних хозяйств	
государственных учреждений	
НКО	
Валовое национальное сбережение	

Валовой располагаемый доход - балансовый показатель счета распределения вторичных доходов, который пришел из этого счета в ресурсную часть счета использования располагаемого дохода. Напомним, что располагаемый доход -

эта та сумма доходов, полученных в результате первичного и вторичного распределения в течение данного периода времени, которыми институциональный сектор или институциональная единица располагают для нужд конечного потребления и сбережения.

Показатели расходной части счета как раз и демонстрируют, каким образом располагаемый доход используется на конечное потребление и на сбережение.

Расходы на конечное потребление делятся, в зависимости от того, какой сектор осуществляет эти расходы, на расходы домашних хозяйств, расходы государственных учреждений и расходы некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

К расходам на конечное потребление домашних хозяйств относятся покупки ими за счет собственного располагаемого дохода потребительских товаров и услуг. С потребительскими товарами все более или менее ясно, а потребительские услуги – это услуги пассажирского транспорта, связи, коммунального и жилищного хозяйства, бытовые услуги, услуги образования, здравоохранения, культуры и так далее.

Когда мы говорим о расходах домашних хозяйств на конечное потребление, мы имеем в виду расходы резидентных домашних хозяйств, а не расходы на конечное потребление на экономической территории. По-другому просто не может быть, если мы хотим увязать расходы с доходами резидентных институциональных единиц. Это означает, что, если резидент России выехал в туристическую поездку за границу и там купил галстук или бутылку пива, мы должны включить эти расходы в общий объем расходов на конечное потребление, предварительно показав их как импорт товаров и услуг. С другой стороны, если иностранец в Москве купил путеводитель или воспользовался какими-то услугами, мы не должны показывать эти расходы в числе расходов на конечное потребление, потому что это не расходы резидентных домашних хозяйств, а экспорт. Технически эту поправку сделать не так просто, но она делается, исходя из данных платежного баланса, показывающих покупки российских резидентов за границей и покупки нерезидентов в России. Конечно, эти данные на самом деле содержат определенный элемент условности.

Мы уже упоминали о том, что часть продуктов или услуг, приобретаемых на рынке, могут быть использованы не в целях конечного потребления, а для промежуточного потребления некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам. На практике бывает весьма трудно разделить, например, бензин, который используется владельцем личного автомобиля для поездок на дачу и бензин, используемый этим же человеком для этого же автомобиля, но для деловых поездок в рамках его индивидуального бизнеса. Прямо скажем, точно это сделать просто невозможно. Тем не менее, такая поправка, пускай приближительная и основанная на использовании косвенной информации, обязательно должна быть произведена, поскольку в одном случае речь идет о конечном потреблении, а в другом – о промежуточном.

Определенная осторожность необходима также в отношении покупок потребительских товаров длительного пользования, таких как автомобили, мебель или электрооборудование, которые должны классифицироваться как валовое накопление основного капитала, когда они приобретаются в деловых целях, и как расходы на конечное потребление, если они покупаются для личного потребления

членами домашнего хозяйства. Хотя природа такого различия может быть в принципе понятна, на практике она часто не так ясна, особенно если предприниматель использует тот же автомобиль или компьютер частично для деловых целей и частично – для личных. Теоретически в таких случаях расходы на покупку товаров длительного использования должны быть поделены между конечным потреблением и валовым накоплением пропорционально их использованию для деловых и личных целей. На практике же применяют условные методы, позволяющие дать приблизительное разделение расходов.

Значительная часть доходов получается домашними хозяйствами в натуральной форме. Например, это может быть заработная плата, выданная продуктами, производимыми тем предприятием, на котором работает наемный работник. Когда речь шла о правилах исчисления показателя оплаты труда, мы уже отмечали, что в этом случае следует оценивать продукты или услуги, получаемые работниками в виде натуральной оплаты труда по их средней рыночной стоимости. Точно также следует оценивать и потребление домашними хозяйствами этих продуктов или услуг, если они были ими потреблены, а не реализованы на рынке. Причем надо включить эту стоимость в показатель «расходы домашних хозяйств на конечное потребление» несмотря на то, что фактически никакие расходы домашними хозяйствами не производились. Если вдуматься, никакого противоречия тут нет, потому что, если мы идем на одну условность и показываем выплаченную яблоками заработную плату так, как будто она была выплачена деньгами, то затем мы должны прибегнуть к следующей условности и показать, что потребляемые яблоки были куплены, потому что, как сказал один известный в восемнадцатом веке русский полководец, когда интенданты прислали в его армию деньги вместо провианта: «Солдаты денег не едят!».

Часть конечного потребления обеспечивается за счет продуктов и услуг, производимых самими домашними хозяйствами. Например, примерно 40% сельскохозяйственной продукции в России сегодня производится в личных подсобных хозяйствах. Конечно, некоторая часть этой продукции имеет товарный характер, то есть продается на рынке, но многие производят продукцию для того, чтобы потреблять. Вспомним, что такую продукцию мы уже учли в счете производства в виде выпуска и добавленной стоимости (по рыночным ценам), потом ее стоимость плавно перекечевала в смешанный доход и располагаемый доход домашних хозяйств. Теперь, чтобы быть последовательными, надо показать эту продукцию, в том же самом объеме и по той же цене, в счете использования располагаемого дохода. Вроде как домашние хозяйства произвели морковь и клубнику на своих дачах, а потом продали ее самим себе по рыночной цене и съели.

Немного особняком стоит стоимость услуг жилищного хозяйства, то есть стоимость услуг по проживанию в доме. Нормальная рыночная операция сводится к тому, что домовладелец сдает квартиру домашнему хозяйству, то есть оказывает ему определенную услугу, которая оплачивается по рыночной цене. В современной России это пока не так, потому что цены на аренду жилья в значительной степени субсидируются государством. В счете производства мы показали сначала стоимость этой услуги в базисных ценах, потом вычли субсидии и в итоге валового внутреннего продукта эти услуги вошли уже по рыночным ценам, то есть в размере квартирной платы. Именно по этой заниженной цене услугу покупают домашние хозяйства, арендующие муниципальное жилье, то есть в объеме расходов домашних хозяйств на конечное потребление мы включим стоимость только квар-

тирной платы, без субсидий. Таким образом баланс между производством и использованием будет достигнут.

В случае с проживанием в собственном доме рассуждения примерно те же, что и в случае с клубникой, выращенной на приусадебном участке. Принимается, что домовладелец оказывает услуги сам себе, сдавая себе собственное жилье. Причем общая рекомендация СНС состоит в том, что эта услуга должна быть оценена по рыночной цене. В России проблема состоит в том, что рыночных цен на аренду жилья пока нет, потому что нет сложившегося рынка жилья. Если же оценивать по средней квартирной плате, которая не покрывает и половины текущих расходов на содержание дома, то это приведет к искусственному занижению стоимости услуг жилья, принадлежащего частным домовладельцам, которым государство никаких затрат не компенсирует. Поэтому стоимость расходов на эти услуги так же, как и стоимость их производства, определяется по текущим затратам на содержание жилья.

Несколько слов о главных источниках информации. Когда речь идет о расходах на покупку товаров, услуг, получить информацию о них можно либо у тех, кто товары и услуги покупает, либо у тех, кто их продает. В нашем случае это означает, что можно опрашивать домашние хозяйства о расходах или торговцев о доходах. В мире больше принято доверять данным выборочных обследований домашних хозяйств о расходах. Во-первых, потому, что о расходах как правило честнее отвечают, чем о доходах. Во-вторых, поскольку нам нужны данные о расходах домашних хозяйств, логично спрашивать об этом сами домашние хозяйства.

Но в современной России пока не удалось наладить получение репрезентативной (то есть надежной, отражающей действительную картину для всей генеральной совокупности) макроэкономической информации по результатам регулярно проводимых выборочных обследований домашних хозяйств. Дело в том, что выборка, как говорят статистики, оказалась смещенной. Семьи, имеющие более или менее приличный достаток, редко соглашаются, несмотря даже на гарантии конфиденциальности, давать информацию о доходах и расходах. На сотрудничество со статистическими органами идут, в основном, малообеспеченные семьи. Поэтому, при распространении полученных результатов опросов на всю генеральную совокупность результаты оказываются сильно заниженными. Сейчас принимаются определенные меры к тому, чтобы исправить ситуацию. В частности, закладывается новая, построенная совершенно на иных принципах выборочная сеть. Но к существенному улучшению результатов обследования это пока не привело. Поэтому в России отдают предпочтение второму источнику информации – сведениям о продажах товаров и услуг, которые предоставляют торгующие организации.

Конечно, отчетные данные, получаемые от торговых фирм, также необходимо корректировать и досчитывать. Объем вносимых поправок при этом может быть весьма значительным. Подробнее о том, каким образом получают скорректированные данные по каждой из отраслей, включая торговлю, мы поговорим в лекции, посвященной проблемам статистической оценки теневой экономики.

Перейдем теперь к рассмотрению особенностей расчета показателей расходов на конечное потребление государственных учреждений.

Собственно, это – те же самые цифры, которые получаются при расчете выпуска нерыночных услуг соответствующих отраслей в счете производства. Напомним, что выпуск в отраслях, оказывающих нерыночные услуги, рассчитывается

как стоимость текущих затрат тех организаций (школ, больниц, воинских частей), которые эти услуги – индивидуальные и коллективные – оказывают. В счете производства мы показали стоимость выпуска нерыночных услуг. Теперь, в счете использования располагаемого дохода, мы должны показать, кто и сколько за эти услуги платит. Но ведь речь-то идет об одной и той же величине. Поэтому расчет на практике не производится дважды: однажды рассчитанную величину стоимости нерыночных услуг показывают и в счете производства и в счете использования располагаемого дохода.

Точно такой же подход реализуется при расчете показателей расходов некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Речь идет, например, о текущих расходах церкви или профсоюза. По существу, это – стоимость выпуска этих организаций. Выпуск уже был рассчитан при построении счета производства. Теперь его нужно продублировать в счете использования располагаемого дохода и таким образом добиться сбалансированности производства и использования.

Показатель **валовое национальное сбережение** получается балансовым путем как разница между располагаемым доходом и расходами на конечное потребление домашних хозяйств, государственных учреждений и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

На этом разговор об использовании располагаемого дохода можно было бы завершить, но из прошлой лекции мы знаем, что помимо располагаемого дохода есть еще так называемый скорректированный располагаемый доход, который отличается от «просто» располагаемого дохода на величину трансфертов в натуральной форме, которые передаются домашним хозяйствам другими секторами. Раз так, должен быть счет использования скорректированного располагаемого дохода. И такой счет в системе есть. Он очень похож на счет использования располагаемого дохода с той разницей, что вместо расходов на конечное потребление в нем присутствует другой показатель – фактического конечного потребления.

Использование	Ресурсы
	Скорректированный располагаемый доход
Фактическое конечное потребление	
Валовое национальное сбережение	

Фактическое конечное потребление домашних хозяйств состоит из потребительских товаров и услуг, приобретаемых индивидуальными домашними хозяйствами за счет их расходов или через социальные трансферты в натуральной форме, получаемые от сектора государственных учреждений или НКО. Стоимость фактического конечного потребления может быть получена как сумма трех компонентов:

- стоимость расходов домашних хозяйств на потребительские товары и услуги;
- стоимость расходов единиц государственного сектора на индивидуальные товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам в виде социальных трансфертов в натуре;

• стоимость расходов некоммерческих организаций на индивидуальные потребительские товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам в виде социальных трансфертов в натуре.

Фактическое конечное потребление государственных учреждений принимается равным стоимости их расходов на коллективные услуги. Это условность, потому что на самом деле услуги коллективного характера потребляются не государством, а обществом в целом. Но, поскольку это потребление не может быть приписано индивидуальным домашним хозяйствам или даже группам домашних хозяйств, решено отнести его на сектор государства.

Наконец, поскольку все услуги, предоставляемые НКО, по определению рассматриваются как индивидуальные, даже если некоторые из них, например, услуги политических партий или общественных организаций являются общественными по своей природе, в силу этого они считаются предоставляемыми индивидуальным домашним хозяйствам в виде трансфертов в натуральной форме. То есть НКО вообще не имеют собственного конечного потребления.

Итак, вернемся к тому, с чего мы начали эту лекцию, то есть к разграничению понятий расходов на конечное потребление и фактического конечного потребления. Расходы на конечное потребление могут нести три сектора и это отражается в счете использования располагаемого дохода. Фактическое же конечное потребление осуществляется домашними хозяйствами и только в части коллективных услуг (оборона, общегосударственное управление) условно относится на сектор государственных учреждений. Это отражается в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Как говорят, кому что интересно.

В заключение несколько слов о том, как соответствующие показатели ведут себя в России. Чтобы продемонстрировать это, обратимся к таблицам статистического сборника «Национальные счета России», к данным за 1995 г.

Структура фактического конечного потребления в 1995 г.

	Трлн. рублей	В процентах к итогу
Фактическое конечное потребление	944,5	100
в том числе:		
расходы домашних хозяйств	762,6	80,7
из них:		
покупка товаров	525,9	55,7
покупка услуг	123,4	13,0
потребление в натуральной форме	79,9	8,5
чистые покупки резидентов за рубежом	33,4	3,5
социальные трансферты в натуральной форме	181,7	19,3
из них:		
образование	63,4	6,7
культура и искусство	10,9	1,1
здравоохранение	72,7	7,7
жилищное хозяйство	22,1	2,3

Как видим, подавляющая часть, более 80%, фактического конечного потребления домашних хозяйств осуществляется за счет расходов самих домашних хозяйств. При этом больше половины всего потребления, почти 56%, – это потребление разнообразных покупных продуктов, и только 13% – покупка услуг. Правда, можно ожидать, что доля услуг вырастет. 3,5% всего потребления россияне осуществляют за рубежом. На самом деле эта цифра выше, потому что здесь речь идет о чистой покупке, то есть покупке за вычетом покупок иностранцев в России. Но и эта цифра уже достаточно велика, особенно если учесть, что несколько лет назад она была бы просто ничтожной. Наконец, потребление в натуральной форме все еще достаточно велико. С одной стороны, это говорит о недостаточном развитии рыночного хозяйства, поскольку 40% выпуска сельскохозяйственной продукции в «домашних условиях» – совершенно фантастический и даже неправдоподобный результат для любой развитой рыночной экономики. С другой стороны, в особо трудные для России годы, когда расходы населения на покупку товаров и услуг довольно быстро сокращались, более или менее приличный уровень конечного потребления людям удавалось поддерживать именно за счет потребления в натуральной форме, которое росло.

Удельный вес нерыночных услуг, получаемых домашними хозяйствами от государства и НКО, составляет примерно 20% фактического конечного потребления. Это немало, и ценность этого элемента потребления состоит в его относительной стабильности. Возможно, что в случае улучшения общей экономической ситуации и положительной динамики объема фактического конечного потребления значимость социальных трансфертов несколько снизится. Например, больше людей станут отдавать своих детей в платные школы. Пока же остается уповать на то, что бесплатное здравоохранение и образование дает возможность как-то сводить концы с концами многим нашим соотечественникам.

ЛЕКЦИЯ 9. Счета накопления

Счет операций с капиталом. Валовое накопление. Валовое накопление основного капитала, материальных оборотных средств и ценностей. Финансовый счет. Увязка балансирующих позиций счета операций с капиталом и финансового счета. Счета других изменений в активах. Счет других изменений в стоимости активов. Счет переоценки. Холдинговая прибыль.

В СНС есть ряд счетов (точнее говоря, четыре счета), которые объясняют разницу между стоимостью активов на начало и на конец года. Два счета объясняют разницу в стоимости активов, принадлежащих институциональной единице, которая произошла из-за приобретения новых и существующих активов или их выбытия из-за износа, продажи и безвозмездной передачи другим единицам. Активы, как мы уже говорили, бывают финансовыми и нефинансовыми. Соответственно, один счет отражает операции с нефинансовыми активами (речь идет о счете операций с капиталом), другой счет, финансовый, отражает изменения стоимости финансовых активов.

Два других счета отражают изменения стоимости активов, которые происходят не в результате каких-то операций экономического плана, а из-за измене-

ния цен на активы или природных катастроф, войн, общественных катаклизмов и т.д.

Сначала поговорим о *счете операций с капиталом*.

Использование	Ресурсы
Валовое накопление	Сбережение
Валовое накопление основного капитала	Капитальные трансферты (+,-)
Потребление основного капитала	
Чистое накопление основного капитала	
Изменение запасов материальных оборотных средств	
Приобретение ценностей	
Чистые кредиты (+), чистые долги (-)	

С правой стороны счета показываются источники финансирования операций по приобретению нефинансовых активов; ими являются сбережение, то есть часть располагаемого дохода, которая осталась после осуществления расходов на конечное потребление, и **полученные капитальные трансферты за вычетом переданных капитальных трансфертов**. Показатель сбережения является балансирующей статьей счета использования располагаемого дохода и приходит оттуда. Капитальные трансферты представляют собой безвозмездную передачу собственности на активы, кроме материальных оборотных средств, или приобретение активов, кроме материальных оборотных средств, одним из участников трансакции для другого.

В состав капитальных трансфертов входят:

- налоги на капитал;
- инвестиционные субсидии;
- прочие капитальные трансферты.

Налоги на капитал состоят из налогов, которыми нерегулярно и нечасто обкладывается стоимость активов, принадлежащих институциональным единицам, или стоимость активов, передаваемых одними единицами другим в результате наследования, дарения при жизни и т.д. Налог на наследство – самый известный из этой группы налогов.

Инвестиционные субсидии состоят из капитальных трансфертов, производимых в денежной или натуральной форме сектором государственных учреждений и передаваемых другим секторам для финансирования всех или части затрат на приобретение ими основного капитала. Во времена плановой экономики весьма большая часть инвестиций состояла именно из этого типа капитальных трансфертов. Государство просто строило за свои деньги заводы, железные дороги, жилые дома, а затем передавало их для эксплуатации специально для этого созданным хозяйствующим единицам. Большинство этих затрат были безвозмездными, поэтому их можно классифицировать как трансферты. Это называлось «инвестиции в народное хозяйство». Сейчас такое финансирование из государственного бюджета пока сохраняется, но роль его из года в год падает. Ему на смену приходят кредитование, предоставление государственных гарантий, налоговых льгот и другие формы государственной поддержки, более подходящие для условий рыночной экономики.

Инвестиционные субсидии могут предоставляться не только внутренней экономике, но и «остальному миру». За счет таких субсидий иногда строятся госпитали и школы в развивающихся странах. В центре Варшавы высится огромное здание в стиле московских «высоток» - подарок советского народа. В начале 90-х годов в рамках гуманитарной помощи в России были построены заводы по производству детского питания. Все это примеры капитальных трансфертов, переданных «остальному миру» и, соответственно, полученных от «остального мира».

Все остальные капитальные трансферты включаются в категорию «прочих капитальных трансфертов». Для нашей экономики наиболее типичными случаями прочих капитальных трансфертов являются списание долгов производственных предприятий государству, имущество иммигрантов и эмигрантов, ввозимое в страну и вывозимое из страны, крупные субсидии на ликвидацию последствий землетрясений, пожаров и других стихийных бедствий.

В левой половине счета операций с капиталом отражаются операции по увеличению или выбытию новых и существующих нефинансовых активов. Речь идет о формировании основного капитала, изменении запасов материальных оборотных средств и приобретении ценностей. Активы могут быть куплены и проданы, причем речь идет не только о произведенных (материальных и нематериальных), но и о непроизведенных активах, например о земле. Некоторые из активов могут быть улучшены, чтобы значительно увеличить срок их службы или изменить возможности. Наконец, изменение стоимости активов изменяется из-за затрат, понесенных при передаче прав собственности, таких как затраты на транспортировку, установку, затраты на оплату услуг оценщиков, юристов, комиссионные агентам по недвижимости и другим посредникам, все налоги, выплачиваемые при передаче права собственности.

Валовое накопление показывает чистое приобретение резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в данном периоде, но не потребленных в нем. **Валовое накопление основного капитала** показывает чистое приобретение резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в текущем периоде, которые будут использоваться в производстве и таким образом создавать новый доход в последующих периодах. В СНС не делается различия между так называемыми производственными и непроизводственными фондами. Любые фонды, например жилые дома, по трактовке СНС могут быть использованы для производства товаров или услуг, в том числе и нерыночных, иначе они по определению не являются экономическими активами. Валовое накопление основного капитала эквивалентно приобретению за вычетом выбытия нового и существующего основного капитала плюс стоимость произведенных улучшений и капитального ремонта и стоимость затрат на передачу прав собственности, связанные с основным капиталом и всеми непроизводственными активами.

Если речь идет о консолидированном счете операций с капиталом, то купля-продажа бывшего в употреблении оборудования почти не повлияет на общую величину накопления, за исключением прироста его стоимости за счет включения в стоимость услуг посредников, юристов и т.д. В стоимость накопления войдет только стоимость нового основного капитала или подержанного, но приобретенного за рубежом, то есть полученного от сектора «остальной мир». Если же речь идет о секторальных счетах, то продажа основных фондов одним сектором другому, конечно, повлияет на величину накопления каждого из секторов, причем в

одном случае накопление будет положительным, в другом случае - отрицательным.

Существует своеобразие с определением времени совершения сделки. Как и в других случаях за момент свершения операции принимается момент передачи права собственности на основные фонды. Но дело в том, что цикл создания, например дома или большого корабля, может занять несколько лет. Поэтому изменение стоимости незавершенного строительства в каждом году должно учитываться не в накоплении основного капитала, а в приросте материальных оборотных средств. И только когда объект будет закончен и передан заказчику, его стоимость перейдет из категории материальных оборотных средств в категорию накопления основного капитала.

Иногда заказчик может принимать и оплачивать работу не полностью, а частями. Например, сначала подготовительные работы, затем - возведение собственно здания, затем - его отделку. Передача прав собственности в этом случае также может осуществляться частями. Соответственно, прирост основного капитала в этом случае осуществляется пропорционально передаче прав собственности уже не на весь объект, а на его части.

За исключением случаев, когда активы создаются собственными силами их владельцев, время передачи прав собственности обычно не совпадает со временем производства активов и временем ввода их в эксплуатацию. Произведенные, но не проданные элементы основного капитала, например грузовые автомобили, могут довольно долго находиться на складах предприятия-изготовителя или диллера, занимающегося их продажей. До момента продажи и смены собственника, который начнет использовать их в качестве основного капитала для производства товаров или услуг, такие грузовики будут считаться запасами готовой продукции. И только после продажи они перейдут в категорию накопления.

В настоящее время довольно широко распространен лизинг, то есть сдача определенных, как правило, дорогих активов, таких как самолеты, в долговременную аренду с постепенной передачей права собственности на них. Вообще аренда является услугой. Если пункт проката автомобилей дает автомобиль на прокат сроком на один день, никакой передачи прав собственности при этом не происходит, автомобиль в любом случае принадлежит фирме, сдающей его на прокат. Но когда самолет сдается в долгосрочный лизинг, и по окончании срока выплаты последнего взноса права собственника на него переходят к арендодателю, такая операция считается финансовой операцией. То есть условно считается, что права собственности перешли к институциональной единице, эксплуатирующей самолет, сразу же и вместе с этим образовался долг покупателя перед продавцом. Нет особой разницы в том, что выплаты производятся не сразу, а частями. При этом постепенно сокращается задолженность.

Кстати сказать, проценты за кредит, предоставленный для совершения покупки, всегда включаются в стоимость сделки и, соответственно, в накопление.

С другой стороны, купленное оборудование может не сразу начать использоваться. Например, после покупки должно пройти некоторое время на его установку, отладку, установку и отладку другого оборудования, технологически с ним связанного. Это в лучшем случае. В худшем случае купленное и полностью оплаченное оборудование может просто лежать годами под снегом на заводском дворе. Но, тем не менее, такое лежащее под снегом оборудование будет считаться на-

коплением, даже если оно никогда так и не будет установлено. Считается, что раз его купили, значит используют.

Довольно трудным является вопрос разграничения текущего и капитального ремонта. Текущий ремонт не включается в накопление. Это – промежуточное потребление. Капитальный ремонт – часть накопления. Но капитальным будет считаться только такой ремонт, который продлевает срок эксплуатации активов сверх нормальных установленных сроков или если при этом существенно меняются его свойства и характеристики. Например, автобус надо списать, потому что все разумные сроки его эксплуатации давно закончились. Тем не менее денег на новый автобус нет, поэтому старый полностью разбирают, что-то меняют, что-то приваривают, красят и полируют. В результате автобус может ездить еще год или два, пока окончательно не развалится.

Покупка нематериальных активов также включается в приобретение основного капитала. Речь идет, например, о покупке компьютерных программ, ноу-хау, технологий или прав на публикацию книг. Еще есть хорошее имя фирмы. Например, марка «Довгань». За это тоже приходится платить. Купивший включит приобретение в сумму валового накопления.

Особый случай с землей. Сколько бы резиденты не продавали друг другу землю, для экономики в целом это не является накоплением. Только вознаграждения, выплачиваемые оценщикам, агентам по недвижимости, юристам и т.д. включаются в валовое накопление. Если землю приобретает нерезидент, то он также не может оторвать этот участок от экономической территории и вывести его за границу. Поэтому покупка земли нерезидентами рассматривается как приобретение ими нематериального актива – прав на землю.

На практике показатель валового накопления основного капитала рассчитывается как суммарные инвестиции в основной капитал из всех источников, включая затраты на капитальный ремонт и затраты, связанные с передачей прав собственности.

Помимо валового накопления, важное аналитическое значение имеет показатель **чистого накопления основного капитала**. Дело в том, что валовое накопление может оставаться положительным, то есть судя по этому показателю, в экономике продолжается расширенное воспроизводство. На самом деле, если принять во внимание потребление основного капитала, инвестиции могут уже не покрывать износа, и чистое накопление опустится ниже нуля. Это означает, что экономика стала «проедать» свою воспроизводственную базу, накопления прошлых лет. К сожалению, именно такая ситуация сложилась сегодня в российской экономике. По последним расчетам, хотя валовое накопление основного капитала остается положительным, чистое накопление уже отрицательное. Это очень тревожный признак.

Изменение запасов материальных оборотных средств (МОС) представляет собой разницу между двумя моментными показателями: наличием МОС на начало и на конец периода. В состав запасов МОС включаются запасы сырья и материалов, незавершенного производства, готовой продукции. Причем в этот перечень включаются запасы готовой сельскохозяйственной продукции, которым присуща большая сезонность. Стоимость скота на откорме и находящегося на полях зреющего урожая включается в незавершенное производство.

Это один из нечастых случаев в СНС, когда для расчета применяется не интервальный показатель, а разница между моментными показателями. Это сра-

зу вызывает ряд проблем. Главная из них заключается в том, что цены на запасы за этот период могли измениться. Поэтому в разницу между стоимостью на конец и на начало периода попадет не только разница, связанная с приобретением и выбытием запасов, но и та, которая возникла из-за инфляции. Это – так называемая холдинговая прибыль, то есть прибыль, получаемая владельцами активов при их хранении из-за изменения цен на них. Мы еще коснемся этой проблемы ниже, теперь же надо только констатировать: в счете операций с капиталом прирост запасов материальных оборотных средств должен учитываться безо всякой холдинговой прибыли, то есть прирост должен быть показан в средних за период ценах.

Технически добиться этого довольно трудно, потому что, чтобы правильно определить холдинговую прибыль и исключить ее из общего изменения стоимости запасов, надо четко знать структуру запасов, индексы цен на каждый вид запасов, и что самое важное, средний срок хранения каждого из них. Понятно, что добыть такую информацию крайне непросто. Поэтому пользуются упрощенными способами. Схематично это выглядит следующим образом: запасы на начало периода и запасы на конец периода переоценивают в средние за период цены, и только после этого вычитают из одной величины другую. Таким образом устраняется влияние цен и прирост получается в средних за период ценах, что соответствует общему правилу оценки показателей.

Наконец, **приобретение ценностей**. Ценности, в терминологии СНС – это товары значительной стоимости, которые, в основном, не используются в целях производства и потребления, но приобретаются как средство для сохранения стоимости во времени, поскольку их цена предположительно не уменьшится по отношению к общему уровню цен. Это могут быть произведения искусства, ювелирные изделия, антиквариат.

Эта категория активов выделена относительно недавно. Экономическая обоснованность ее выделения совершенно очевидна, потому что, действительно, многие предметы, формально предназначенные для конечного потребления, например ювелирные изделия, фактически приобретаются не для этого, а просто как средство для вложения денег. Они хранятся некоторое время, а затем, когда их владелец ощущает потребность в наличных деньгах, продаются, причем по цене, часто не только превышающей первоначальную стоимость этих предметов, но и средний рост цен из-за общей инфляции. Ценности, как правило, не только не амортизируются при длительном хранении, но, напротив, со временем все больше растут в цене. Есть и другие особенности.

Однако самая главная, со статистической точки зрения, особенность ценностей состоит в том, что рассчитать их прирост точно практически невозможно, потому что во-первых, не всегда достаточно очевидно, что является ценностью, а что нет, и во-вторых, редко кто, приобретая ценности, афиширует свое приобретение. Поэтому используются упрощенные методы, которые позволяют дать хотя бы приблизительную оценку явления. Так, используются данные о суммах продаж в ювелирных и антикварных магазинах, но конечно, не все, что продается в этих магазинах, является ценностью в статистическом понимании этого слова и далеко не все ценности продаются в антикварных магазинах.

Балансирующей позицией счета операций с капиталом является статья **«чистые кредиты (+), чистые долги (-)»**, которая получается как разница между сбережением, валовым накоплением основного капитала, изменением запасов ма-

териальных оборотных средств и приобретением ценностей. Эта позиция может быть положительной, если после осуществления расходов на конечное потребление и на накопление у институциональной единицы или у сектора что-то осталось из располагаемого дохода, и отрицательным, если средств не хватило и пришлось прибегнуть к займам или тратить сбережения прошлых лет, аккумулированные в финансовых активах.

Изменения финансовых активов отражаются в *финансовом счете*.

Использование		Ресурсы
	Монетарное золото и СПЗ	
	Наличные деньги и депозиты	
	Ценные бумаги, кроме акций	
	Банковские кредиты	
	Акции	
	Технические резервы страхования	
	Другие финансовые инструменты	
	Чистые кредиты (+), чистые долги (-)	

Особенностью этого счета является то, что и в правой, и в левой его части находятся одни и те же показатели, соответствующие различным типам финансовых инструментов. Только в правой части показывается увеличение по соответствующей позиции, а в левой – уменьшение. В результате, в балансирующей строке мы должны получить суммарное увеличение или уменьшение финансовых активов (обязательств), то есть по существу то же число, что и в балансирующей строке счета операций с капиталом. Разница заключается только в том, что в счете операций с капиталом эта величина получается, исходя из доходов и расходов институциональных единиц, и помещается слева, то есть в расходной части, а в финансовом счете – исходя из изменения финансовых показателей тех же единиц, и помещается справа, в ресурсной части счета.

В этом заключается логика системы. Если исходя из показателей всего предыдущего экономического цикла – от производства до инвестиций в нефинансовые активы – получается, что какой-то институциональный сектор, институциональная единица или экономика в целом должны были получить прирост финансовых активов (или долгов), и тот же результат получается, исходя из действительного изменения финансовых активов, то есть наличных денег, депозитов, различных ценных бумаг, монетарного золота и т.д., значит счета построены правильно, первичная информация корректна, никто не забыт и ничто не забыто. К сожалению, такого почти никогда не бывает. Ошибки случаются, первичная информация всегда в определенной степени искажена, а некоторые люди скрываются не только от статистики, но и от налоговой инспекции. В результате всегда есть статистическое расхождение. Это нормально. Надо только попытаться удержать это статистическое расхождение в рамках разумного.

Несколько слов о финансовых инструментах. Монетарное золото – это тот золотой запас, который принадлежит Центральному Банку или другому государственному органу, отвечающему за эффективное функционирование денежной системы. Единственная цель монетарного золота – содействовать стабильности денежной системы. Если Центральный Банк решает избавиться от части золотого запаса и продает слитки на рынке, то золото перестает быть монетарным и пре-

вращается просто в золото, которое используется в ювелирной промышленности, электронике или где-то еще.

Специальные права заимствования – право получения денег в МВФ, обусловленное определенными условиями. Считается, что это – почти что монетарное золото или даже лучше.

И так далее. Финансовые инструменты – это предмет для особенного разговора и не в рамках курса о национальных счетах. Это не статистические понятия. Как правило, финансовый счет почти во всех странах мира, где он строится, строит не статистическая служба, а Центральный Банк. В этом специфика данной части национальных счетов. Столь тонкими материями должны заниматься специалисты.

Итак, счет операций с капиталом описывает, каким образом изменяется стоимость нефинансовых активов в результате осмысленных и направленных на получение дохода или на его использование трансакций между институциональными единицами. Финансовый счет показывает, каким образом меняется в результате тех же трансакций финансовые активы и обязательства институциональных единиц. Если оперировать только данными этих двух счетов, может сложиться впечатление, что все в мире разумно, рационально, нет никаких случайностей и аномальных, с точки зрения экономики, явлений. Это, конечно, не так. Существуют еще войны, революции, преступность, землетрясения, инфляция. Так или иначе, они меняют стоимость активов, поэтому должны быть отражены в счетах.

Для этого и существуют *счета других изменений в активах*. Таких счетов два. Внешне они очень похожи между собой. В них просто перечислены различные виды активов, стоимость которых возрастает (в ресурсной части) или уменьшается (в расходной части). Вся разница в том, за счет каких причин изменяется стоимость.

В *счете других изменений в стоимости активов* отражаются изменения, обусловленные тремя группами причин:

- Взаимодействием экономики и природы. Влияние природных явлений может быть как отрицательным, так и положительным. Землетрясения, наводнения, падеж скота, засуха и другие стихийные бедствия оказывают, понятно, отрицательное воздействие. Стоимость активов снижается. Зато когда леса растут, животные плодятся и набирают вес, стоимость так называемых культивируемых активов также растет. И это хорошо. Похоже, что чем меньше активность человека, тем сильнее положительное влияние этой группы факторов. Поэтому неудивительно, что счет других изменений в стоимости активов находится в сильном взаимодействии с сателитными счетами природных ресурсов, которые также содержит система.

- Неэкономическим взаимодействием людей между собой. Неэкономическое взаимодействие очень часто предполагает, что действия одного из участников операции не сопровождаются согласием другого участника. Например, война или революция с последующей национализацией имущества, или элементарное воровство. Речь может идти о гибели активов или об их перераспределении.

- Технические причины, например изменения в классификации отраслей или секторов, что ведет к несопоставимости данных за ряд лет. Последствия такой несопоставимости могут быть устранены специальной записью в счете других изменений в стоимости активов.

Счет переоценки отражает изменение стоимости активов в результате изменения цен, чаще всего инфляции. Мы уже упоминали сегодня о так называемой холдинговой прибыли. Именно холдинговая прибыль и является основным содержанием данного счета.

Что такое холдинговая прибыль, мы уже знаем. Известно и то, что при построении некоторых показателей счета операций с капиталом ее надо исключать. Но влияние на стоимость активов она все-таки оказывает, и немалое. Нам ли это не знать, ведь мы помним 1992 г., когда инфляция достигла почти 2000%. Тогда цены на материальные активы росли не по дням, а по часам. В результате статистические данные о тех же запасах на начало и на конец каждого квартала были совершенно несовместимы между собой. Все «богатели» и становились миллионерами прямо на глазах. Из показателей счета операций с капиталом холдинговую составляющую научились исключать. Тем не менее, не замечать наличие инфляции в счетах тоже нельзя, и ей нашлось место в счете переоценки.

Дорожают не только материальные оборотные средства, дорожают и основные фонды. Просто основные фонды не так часто меняют хозяина, они находятся в эксплуатации по многу лет, поэтому их приходится специально переоценивать.

Переоценка основных фондов бывает статистическая и бухгалтерская. Статистическая переоценка производится для информационных целей. Предприятия – владельцы основных фондов могут не подозревать о статистической переоценке. Она делается, не выходя из офиса статистической службы на основании данных о наличии, выбытии и поступлении основных фондов по видам, сроках службы и износа, средних индексах цен. В мире широко распространен так называемый метод непрерывной переоценки основного капитала, когда статистическая переоценка производится практически непрерывно с помощью ЭВМ.

Бухгалтерская переоценка основных фондов производится для нужд налогообложения самими предприятиями на основании методик и с применением коэффициентов переоценки, спускаемых предприятиям министерством финансов и статистической службой. В определенных случаях предприятиям разрешается пользоваться услугами профессиональных оценщиков. Бухгалтерская переоценка – это дорогая и трудоемкая акция. Ее результаты, хотя и были относительно надежными, успевали устареть прежде, чем были окончательно обработаны. В России в период высокой инфляции бухгалтерская переоценка проводилась ежегодно. В настоящее время от нее отказались. Теперь предприятия будут сами переоценивать свои фонды, а статистика проводить переоценку своими методами.

Но вернемся к холдинговой прибыли. Она бывает номинальной, натуральной и реальной. Номинальная холдинговая прибыль – это обобщающая величина, распадающаяся на натуральную и реальную холдинговую прибыль. Натуральная холдинговая прибыль представляет собой среднее изменение стоимости активов в результате изменения цен. Реальная холдинговая прибыль показывает изменение стоимости конкретных видов активов относительно натуральной холдинговой прибыли, то есть относительно среднего показателя. Какой-то актив дорожает быстрее среднего уровня, и его владелец выигрывает. Другой дорожает медленнее, и его владелец проигрывает. Все это довольно интересно и стандартная СНС'93 рекомендует считать реальную и натуральную холдинговую прибыль отдельно и показывать каждую из них в специальном субсчете. Правда, СНС'93 ничего не говорит о том, каким образом можно осуществить такой расчет на практике. Поэтому его никто и не осуществляет.

Счета накопления являются связующим звеном между таблицами национального богатства на начало и на конец года. Об этих таблицах мы поговорим на следующей лекции.

* *
*

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Методологические положения по статистике. Вып. 1* - М.: Госкомстат России, 1996.
2. *Система национальных счетов - инструмент макроэкономического анализа.* / Под ред. Иванова Ю.Н. - М.: Финстатинформ, 1996.
3. *Рябушкин Б.Т., Хоменко Т.А. Система национальных счетов.* - М.: Финансы и статистика, 1993.